



Kerem Okudan

**Tedarik zinciri ondan sorulacak**

# Demand Solutions Türkiye'de

75 farklı ülkede 3 bini aşkın müşterinin kullandığı Demand Solutions, Türkiye'ye geldi. Tedarik zinciri süreçlerini bilimsel veriler ışığında optimum hale getirerek maliyetleri düşürme iddiası olan Demand Solutions, 25 yıllık tecrübesini KOBİ ve büyük ölçekli işletmelere sunacak.

**T**edarik Zinciri planlama yazılımı alanında 25 yıldır faaliyet gösteren Demand Solutions, bu yıl itibarıyla Türkiye'de hizmet vermeye hazırlanıyor. Kullanılan tüm ERP yazılımlarına uyumlu olan Demand Solutions, işletmelerin; istatistik biliminin tahmin teorileri ışığında, talep tahmin doğruluğunu arttırıyor. İşletmelere envanterlerini yönetme imkanı verip, gereksiz işletme maliyetlerini düşürüyor. Tüm dünyada 75 ülkede 3 bini aşkın firma tarafından kullanılan Demand Solutions, Türkiye'de bayi kanalı aracılığıyla işletmelerle buluşacak.

Demand Solutions Türkiye Müdürü Kerem Okudan, "Türkiye'nin endüstrisi son 10 yılda tedarik zinciri alanında pek çok ülke ile kıyaslandığında ciddi yol aldı. Ancak bu ilerlemenin meyveleri detaylarda gizli. Karşımızda bilimsel boyutta çözülmesi gereken konular var ve bu konuları çözmek için Demand Solutions çözümleri en akılcı yol olarak karşımıza çıkmaktadır" dedi. Birçok ürünün aksine kullanımı son derece kolay olan Demand Solutions çözümlerinin, en önemli özelliği istatistiksel modeller üzerinden yazılım sunuyor olması. Okudan iddialı; Türkiye'de birçok soruna çözüm olacaklarını belirtiyor: "Şirketler planlama faaliyetlerinde şimdiye kadar istatistiksel modelleri göz ardı ettiler. Mevcut ERP uygulamaları ya simülasyon ve istatistiksel modeller açısından yetersiz kalmakta, ya da uygulanamayacak kadar karmaşık ve zorlayıcı bir yapıyla kullanıcılar karşısına çıkmaktadırlar. Artık şirketler asil olması gerektiği gibi planlama faaliyetlerine stratejik seviyeden, yani talepten ve gelecekte talebin seyrinin nasıl olacağı tahmininden başlamak durumundadırlar, ancak bu şekilde envanterlerini yönetmek onlar için daha az maliyetli ve finansal kaynaklarını daha katma değerli noktalara kanalize etmek açısından daha efektif olur. Bu işin sadece bir boyutu, ayrıca farklı lokasyonların yönetilmesi, ellerindeki sınırlı kapasitenin,

endüstriyel tabirle sonlu kapasitenin en optimum şekilde planlanması, kaynakların etkinliği, satışların ve operasyonun planlanması işin diğer boyutları. Demand Solutions bu noktalarda da işletmeler için son derece etkili bir yardımcı araç olarak hizmet vermektedir."

## Geleceğini gören işletme stok maliyetini düşürecek

Demand Solutions hizmetleri şu başlıklar altında toplanıyor: Tahmin Yönetimi, İhtiyaç Planlama, Satış ve Operasyon Planlama, Ortak Çalışma (Çok Noktalı İşbirliği), Perakende Planlama, İleri Planlama ve Çizelgeleme. Okudan, Türkiye'de en önemli eksikliğin; tahmin yürütmede istatistik biliminin yeterince kullanılmaması ve planlamada optimizasyon hesapları için yönylem araştırmasından yeterince faydalanılmaması olduğunu düşünüyor. Şirketlerin "hiper" rekabet ortamında başarılı olma sınavı verdiğini kaydeden Okudan, "Sürekli değişen iş dünyasında, işletmeler talebi görmüyor. Talep ve planlama ile ilgili şirketler sadece subjektif deneyimlerden yararlanıyorlar" diyor.

Sektör bağımsız hizmet veren Demand Solutions, orta ve büyük ölçekli işletmeleri hedefliyor. Küçük ölçekli işletmeler ise ürünün modüllerinden aşama aşama faydalanıyor. Direkt satış yapmaktan ziyade müşteriye bayi kanalıyla ulaşacaklarını belirten Okudan, ilk aşamada 15 bayi ile ön protokol anlaşması yaptıklarını, yıllar içinde bu kanaldaki bayi sayısının 100'ü bulacağını düşünüyor. Okudan, sözlerini şöyle tamamlıyor: "Geleceğini görmek ve hedeflerini bu geleceğe göre planlamak isteyen işletmeler, Demand Solutions çözümlerini tercih edeceklerdir. İlk aşamada bayilerin eğitimini sağlamak ve ürünü doğru anlatmak önemli. Bu yazılım, işletmelerin tedarik zinciri yönetimini mevcut durumdan, daha iyi bir noktaya getirmede bilimsel bir araçtır."